

สัญญาให้สิทธิทางการค้าและบริการ สำหรับศูนย์ขายเอสเอ็มอี

ทำที่ บริษัท เอไอเว็บคอร์ปอเรชั่น จำกัด
อาคารพหลโยธินเพลส ชั้น 14
เลขที่ 408/56 ถนนพหลโยธิน 8
แขวงสามเสนใน เขตพญาไท
กรุงเทพมหานคร 10400

วันที่ xx เดือน xxxxxxxxxx พ.ศ. xxxx

สัญญานี้ทำขึ้นระหว่าง บริษัท เอไอเว็บคอร์ปอเรชั่น จำกัด โดย xxxxxxxxxxxxxxxxxxxx กรรมการผู้มีอำนาจ ซึ่งในสัญญาจะเรียกว่า “บริษัท” ฝ่ายหนึ่ง กับ

xxxxxx xxxxxxxxxxxxxx อายุ xx ปี อยู่บ้านเลขที่ xxxxx ตำบล xxxxxxxx อำเภอ xxxxxxxx จังหวัด xxxxxxxxxxxx สมาชิกเว็บไซต์ในเครือข่ายของบริษัท ใช้ชื่อเว็บไซต์หรือโดเมนเนมว่า “http://www.xxxxxxxxxxxxxxxxxx” ซึ่งต่อไปในสัญญานี้จะเรียกว่า “ศูนย์ขาย SME” อีกฝ่ายหนึ่ง โดยให้มีเขตบริการครอบคลุมเฉพาะเขต/อำเภอ xxxxxxxxxxxx จังหวัด xxxxxxxxxxxx

ทั้งสองฝ่ายตกลงทำสัญญาจัดตั้งเป็นศูนย์บริการหรือจำหน่ายเว็บไซต์ โดยมีข้อความต่อไปนี้

ข้อ 1. โดยสัญญานี้ บริษัทตกลงแต่งตั้งศูนย์บริการหรือจำหน่ายเว็บไซต์เป็นศูนย์ขาย SME ของบริษัท ทั้งนี้วัตถุประสงค์แห่งสัญญาต้องการให้ศูนย์ขาย SME เป็นศูนย์รวมการให้บริการ จำหน่าย ให้คำปรึกษา และมีสิทธิในการจำหน่ายสินค้าและ/หรือบริการภายใต้ชื่อทางการค้าของบริษัทเฉพาะเขตบริการในเขตหรืออำเภอข้างต้น โดยมีค่าตอบแทนให้ รายละเอียดตามเงื่อนไขแนบท้ายสัญญา 1. และศูนย์ขาย SME สัญญาว่าจะไม่กระทำการหรือประกอบกิจการใดๆอันไม่เกี่ยวข้องกับธุรกิจของบริษัทโดยไม่ได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัท

สัญญานี้ให้มีผล 1 ปี นับตั้งแต่วันเริ่มทำสัญญา หรือจนกว่าจะสิ้นสุดโดยเหตุอื่นที่ระบุไว้ในสัญญานี้

ข้อ 2. ศูนย์ขาย SME ตกลงรับการแต่งตั้งเป็นศูนย์ขาย SME ตามสัญญานี้ โดยยอมรับปฏิบัติตามหน้าที่ซึ่งระบุไว้ในข้อ 1. และหน้าที่อื่นๆตามที่ระบุในสัญญานี้หรือสัญญาแนบท้าย ไม่ว่าจะบังคับแล้วหรือจะออกบังคับในภายหน้า

ข้อ 3. ศูนย์ขาย SME ไม่มีอำนาจในการออกสัญญา หรือทำสัญญาในนามของตนเอง ยกเว้นกระทำการแทนบริษัท โดยแนบสัญญาหรือเอกสารที่บริษัทจัดให้ ทั้งไม่มีอำนาจในการเปลี่ยนแปลง เพิ่มเติม หรือแก้ไขเพิ่มเติม ตัดทอนข้อความใดๆของสัญญาที่บริษัทได้ออกให้แก่บุคคลหนึ่งบุคคลใด และศูนย์ขาย SME ต้องไม่กระทำการใดๆอันเป็นเหตุให้ผู้ให้บริการของบริษัทหรือประชาชนทั่วไปเข้าใจเช่นนั้น

ข้อ 4. ทั้งสองฝ่ายตกลงกันว่าความสัมพันธ์ระหว่างคู่สัญญามีได้เป็นไปในฐานะลูกจ้างหรือนายจ้าง ศูนย์ขาย SME เป็นแต่เพียงคู่สัญญาในทางธุรกิจ และมีสิทธิหน้าที่ระหว่างกันตามสัญญานี้ หรือสัญญาอื่นที่เกี่ยวข้องเท่านั้น ซึ่งการกระทำตามสิทธิและหน้าที่ดังกล่าวของศูนย์ขาย SME จะมีผลผูกพันกับบริษัทต่อเมื่อได้ระบุไว้ในสัญญานี้ และบริษัทได้อนุมัติตามเงื่อนไขของบริษัทแล้วเท่านั้น

ข้อ 5. ศูนย์ขาย SME จะต้องดำเนินการภายใต้ชื่อทางการค้าของบริษัทด้วยตนเอง ไม่มีสิทธิที่จะโอนสิทธิตามสัญญานี้ให้แก่บุคคลภายนอก และ/หรืออนุญาตช่วงให้แก่บุคคลอื่นใดเป็นอันขาด ตลอดจนต้องไม่ยินยอมให้บุคคลใดๆนำชื่อทางการค้าของบริษัทไปแสวงหาประโยชน์ ไม่ว่าจะเป็นการชั่วคราวหรือถาวรก็ตาม ยกเว้นได้รับคำยินยอมเป็นหนังสือจากบริษัท

รายละเอียดหรือเงื่อนไขเพิ่มเติมอื่นให้เป็นไปตามเอกสารแนบท้ายสัญญา

หน้าที่ของบริษัทและศูนย์ขาย SME

ข้อ 6. บริษัทจะต้องให้ความช่วยเหลือตามสมควรแก่ศูนย์ขาย SME โดยจัดเจ้าหน้าที่จากส่วนกลางในการชี้แจงถึงนโยบายใหม่ๆ ตลอดจนเทคนิคและการใช้งานโปรแกรมเว็บไซต์ที่อาจมีเพิ่มเติมจากเดิมเป็นครั้งคราว

ข้อ 7. ศูนย์ขาย SME มีหน้าที่ซึ่งขอให้บุคคลเข้าซื้อแพ็คเกจเว็บไซต์ของบริษัท รวมถึงการให้คำปรึกษาด้านเทคนิคแก่บุคคลที่เข้ามาใช้บริการ ซึ่งศูนย์ขาย SME จะเป็นผู้กระทำด้วยตนเองหรือจะจัดให้บุคคลอื่นเป็นผู้กระทำเช่นนี้ก็ได้ โดยความสัมพันธ์ระหว่างศูนย์ขาย SME กับบุคคลดังกล่าวให้เป็นเรื่องระหว่างกันไม่เกี่ยวข้องกับใดๆกับบริษัท

ในกรณีที่ศูนย์ขาย SME กระทำการหรืองดเว้นกระทำการใดๆอันก่อให้เกิดความเสียหายแก่บริษัท หรือทำให้บริษัทต้องรับผิดชอบต่อบุคคลหนึ่งบุคคลใด ศูนย์ขาย SME ต้องรับผิดชอบต่อบริษัทในความเสียหายนั้นและต้องชดใช้ความเสียหายเต็มจำนวนแก่บริษัท

ข้อ 8. ศูนย์ขาย SME จะต้องไม่โฆษณาเกินจริงเกี่ยวกับแพ็คเกจสินค้าของบริษัท รวมถึงไม่มีสิทธิ์เพิ่มราคาสินค้าที่เป็นแพ็คเกจเว็บไซต์ของบริษัท และจะไม่เรียกร้องสินค้ารางวัลอื่นใดนอกจากที่บริษัทจ่ายให้ แต่ทั้งนี้ไม่ตัดสิทธิ์การคิดค่าบริการเพิ่มเติมกรณีสมาชิกหรือบุคคลอื่นประสงค์จะให้ศูนย์ขาย SME ออกแบบหรือตกแต่งเว็บไซต์ให้ โดยการคิดอัตราค่าบริการตกแต่งจะต้องเป็นไปตามที่บริษัทกำหนดไว้เท่านั้น

ข้อ 9. การเปลี่ยนแปลงข้อมูลส่วนตัวใดๆเกี่ยวกับศูนย์ขาย SME เช่น ชื่อ ที่อยู่ หมายเลขบัญชีธนาคาร (เพื่อรับผลประโยชน์) ฯลฯ ถือเป็นสิทธิส่วนตัวของศูนย์ขาย SME โดยใช้รหัสผ่านของตัวเอง ซึ่งหากการเปลี่ยนแปลงดังกล่าวเป็นเหตุให้ศูนย์ขาย SME ต้องเสียประโยชน์ตามสัญญา บริษัทไม่จำเป็นต้องรับผิดชอบต่อดังกล่าว ทั้งนี้รวมถึงการแก้ไขเปลี่ยนแปลงข้อมูลนั้นโดยบุคคลอื่นไม่เกี่ยวข้องกับบริษัท

ข้อ 10. ศูนย์ขาย SME ตกลงว่าจะให้ความร่วมมือกับบริษัทในการปฏิบัติตามนโยบายที่กำหนดจากบริษัทอย่างเคร่งครัดโดยไม่มีเงื่อนไข

ข้อ 11. เมื่อสัญญานี้สิ้นสุดลงไม่ว่าด้วยกรณีใด ศูนย์ขาย SME ไม่มีสิทธิ์ในการใช้ชื่อทางการค้าของบริษัทในการติดต่อหรือจำหน่ายสินค้าของบริษัทใดๆให้แก่บุคคลอื่น

ข้อ 12. บริษัทมีสิทธิ์เข้าตรวจสอบการทำงานของศูนย์ขาย SME หรือมีสิทธิ์สั่งให้ศูนย์ขาย SME ดำเนินการเปลี่ยนแปลง แก้ไข เพิ่มเติม ในสิ่งที่เห็นว่าสมควรและเป็นประโยชน์ต่อทั้งบริษัทและศูนย์ขาย SME เอง โดยบริษัทไม่ต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า

คำบำเหน็จและผลประโยชน์เพิ่มเติมอื่นๆ

ข้อ 13. อัตราค่าบำเหน็จและผลประโยชน์ซึ่งบริษัทจัดจ่าย ให้เป็นไปตามเงื่อนไขแนบท้ายสัญญา 1.

ข้อ 14. บริษัทมีสิทธิ์ที่จะหักภาษี ณ ที่จ่ายจากค่าผลประโยชน์อื่นใด ซึ่งตกลงจ่ายให้ศูนย์ขาย SME ทั้งนี้ให้เป็นไปตามกฎหมายว่าด้วยการหักภาษี ณ ที่จ่าย

ข้อ 15. กรณีที่สถาบันการเงินคิดค่าธรรมเนียมการทำรายการต่างๆตามระเบียบ ย่อมเป็นอันตกลงว่าศูนย์ขาย SME เป็นผู้ออกใช้ค่าธรรมเนียมนั่นเอง

ข้อ 16. บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการแก้ไขเปลี่ยนแปลงระเบียบว่าด้วยอัตราค่าผลประโยชน์ที่กำหนดขึ้น เพื่อจ่ายให้แก่ศูนย์ขาย SME ได้ตามความเหมาะสมเป็นครั้งคราว โดยบริษัทจะออกประกาศให้ทราบล่วงหน้าเป็นลายลักษณ์อักษรไม่น้อยกว่า 30 วัน ก่อนใช้บังคับ

ข้อ 17. กรณีศูนย์ขาย SME ได้ก่อให้เกิดหนี้สินขึ้นกับบริษัทไม่ว่าโดยสาเหตุใดก็ตาม ศูนย์ขาย SME ยินยอมให้บริษัทหักชำระหนี้จากผลประโยชน์อื่นๆ ที่ศูนย์ขาย SME พึงได้รับโดยหักไว้ก่อนได้ ทั้งนี้ไม่ตัดสิทธิ์บริษัทที่จะฟ้องเรียกร้องเอาค่าเสียหาย

ข้อ 18. บริษัทขอสงวนสิทธิ์การจ่ายผลประโยชน์ส่วนเพิ่มต่างๆ ตามกรณีต่อไปนี้

18.1 ศูนย์บริการหรือจำหน่ายเว็บไซต์ก่อให้เกิดภาระหนี้สินขึ้นกับบริษัทไม่ว่าประการใด

18.2 เมื่อสิ้นสุดสัญญา

การสิ้นสุดสัญญา

ข้อ 19. บริษัทหรือศูนย์ขาย SME ฝ่ายใดฝ่ายหนึ่งมีสิทธิ์บอกเลิกสัญญานี้ได้ เมื่อได้บอกกล่าวเป็นหนังสืออีกฝ่ายหนึ่งให้ทราบล่วงหน้าเป็นเวลาไม่น้อยกว่า 60 วัน เช่นนี้ถือว่าสัญญาเป็นอันสิ้นสุดลง

ข้อ 20. เหตุแห่งการบอกเลิกสัญญา จะมีได้เฉพาะกรณีต่อไปนี้

20.1 ศูนย์ขาย SME ตกอยู่ในสถานะไม่พร้อมให้บริการลูกค้าตามเงื่อนไขของสัญญาหรือสัญญาแนบท้าย

20.2 ศูนย์ขาย SME กระทำการหรือยินยอมให้บุคคลอื่นกระทำการเป็นปฏิปักษ์ต่อบริษัท เช่น การลงบทความ ข้อความ กระทบ รูปภาพ หรือการอื่นใดทำนองเดียวกัน อันอาจก่อให้เกิดความเสียหายแก่บริษัท ไม่ว่าจะเป็นการกระทำต่อบริษัทโดยตรงต่อศูนย์ขาย SME อื่นต่อพนักงานบริษัทหรือกระทำต่อสินค้าในเครือข่ายของบริษัทก็ตาม

20.3 ศูนย์ขาย SME ใช้แฟ้มเพจเว็บไซต์สำเร็จรูปซึ่งจดทะเบียน โดเมนเนมโดยผ่านบริการของบริษัทเป็นช่องทางในการกระทำผิดกฎหมาย หรือศีลธรรมอันดีงามของประชาชน หรือเป็นสื่อลามกอนาจาร ทั้งนี้ไม่ตัดสิทธิ์บริษัทที่จะระงับการให้บริการอีกด้วย

20.4 เว็บไซต์หรือโดเมนเนมของศูนย์ขาย SME ถูกทางราชการสั่งปิดหรือสั่งระงับการบริการไม่ว่าด้วยสาเหตุใด

20.5 คู่สัญญาฝ่ายหนึ่งฝ่ายใดถูกศาลสั่งให้พิทักษ์ทรัพย์ ตกเป็นบุคคลล้มละลาย ตกเป็นบุคคลไร้ความสามารถ เสมือนไร้ความสามารถ หรือเป็นที่ประจักษ์ว่าหากร่วมธุรกิจต่อไปมีแต่จะเกิดความเสียหายแก่อีกฝ่ายหนึ่ง

ข้อ 21. เมื่อสัญญาสิ้นสุดลงไม่ว่ากรณีใดๆ ศูนย์ขาย SME จะต้องหยุดการประกอบกิจการและหยุดใช้ชื่อทางการค้าของบริษัทในทันที

สัญญานี้ทำขึ้นเป็นสองฉบับ มีข้อความถูกต้องตรงกัน ทั้งสองฝ่ายได้อ่านข้อความในสัญญาและเข้าใจโดยตลอดแล้ว เห็นว่าถูกต้องตามที่ประสงค์ จึงลงลายมือชื่อไว้ต่อหน้าพยาน และยึดถือไว้ฝ่ายละฉบับ

ลงชื่อ.....บริษัท

()

ลงชื่อ.....

()

ศูนย์ขาย SME

ลงชื่อ.....พยาน

()

ลงชื่อ.....พยาน

()

เงื่อนไขแนบท้ายสัญญา 1.
เงื่อนไขทั่วไปของการตั้งเป็นศูนย์ขาย SME

1. เป็นบุคคลที่บรรลุนิติภาวะโดยกฎหมายแล้วเท่านั้น
2. พร้อมที่จะลงมือทำกิจการอย่างทุ่มเทเต็มกำลัง
3. ไม่มีปัญหาสภาพคล่องทางการเงิน
4. บุคคลที่จะขอจัดตั้งเป็นศูนย์ขาย SME ได้ จะต้องเป็นสมาชิกของบริษัทเท่านั้น
5. มีสถานที่ชัดเจนสำหรับลูกค้าหรือบุคคลที่มาติดต่อ รวมถึงต้องตกแต่งหรือติดตั้งโลโก้สัญลักษณ์บริษัทตาม

รูปแบบที่บริษัทกำหนด

6. บุคคลที่จะขอจัดตั้งศูนย์ขาย SME ต้องซื้อสิทธิ์การจำหน่ายสินค้า และ/หรือบริการภายใต้ชื่อทางการค้าบริษัท "AIWEB" เป็นจำนวนเงิน 55,000 บาท (ห้าหมื่นห้าพันบาทถ้วน) ในวันทำสัญญา (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม) และในเงินจำนวนนี้ บริษัทตัดให้เป็นค่าสินค้าเป็นวงเงิน 10,000 บาท (หนึ่งหมื่นบาทถ้วน) และหากวงเงินในการจำหน่ายสินค้าหมด ศูนย์ขาย SME จะต้องวางวงเงินค่าสินค้าเพิ่มเติมในแต่ละครั้งไม่ต่ำกว่า 10,000 บาท ทั้ง วงนี้ศูนย์ขาย SME ไม่สามารถขอวงเงินค่าสินค้าคืนได้ไม่ว่ากรณีใดก็ตาม

7. ศูนย์ขาย SME จะต้องชำระค่าสิทธิ์ดำเนินการจำหน่ายสินค้าและ/หรือบริการภายใต้ชื่อทางการค้าบริษัท "AIWEB" ทุกปี ปีละ 5,000 บาท มิฉะนั้นจะถือว่าสัญญาเป็นอันสิ้นสุดสัญญา

8. เมื่อตกลงทำสัญญาแล้ว ศูนย์ขาย SME ต้องจัดการเกี่ยวกับการตกแต่งอาคารสถานที่ที่จะใช้เป็นสำนักงานศูนย์ขาย SME ให้แล้วเสร็จพร้อมเปิดให้บริการแก่ลูกค้าภายในระยะเวลา 1 เดือนนับแต่วันทำสัญญา

9. ศูนย์ขาย SME ต้องเข้าอบรมและหรือส่งพนักงานเข้าอบรมตามหลักสูตรที่บริษัทกำหนดจนผ่านเกณฑ์การประเมินจากบริษัทก่อนการเปิดศูนย์ขาย SME

10. การพิจารณาความเหมาะสมในการเปิดศูนย์ขาย SME เป็นเอกสิทธิ์ของบริษัทแต่ผู้เดียว

11. รายได้ส่วนเพิ่มเฉพาะศูนย์ขาย SME เป็นดังนี้

แพ็คเกจ	ราคาขาย	ราคาส่ง
AI Simple	1,250 บาท	1,130 บาท
AI Smile	2,000 บาท	1,670 บาท
AI Standard*	3,500 บาท	3,000 บาท
AI Platinum	5,500 บาท	4,700 บาท

a. ศูนย์ขาย SME จะสามารถจำหน่ายสินค้าตามแพ็คเกจและราคาที่บริษัทกำหนดให้เท่านั้น

b. บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการปรับเปลี่ยนแพ็คเกจและราคาสินค้าตามสภาพเศรษฐกิจ โดยบริษัทจะแจ้ง

ล่วงหน้า 30 วัน

12. รายได้ที่บริษัทตกลงจะให้แก่ศูนย์ขาย SME นั้น ศูนย์ขาย SME จะได้รับผลประโยชน์ตามเงื่อนไขที่ต่อเมื่อศูนย์ขาย SME นั้นได้เปิดดำเนินการให้บริการแก่สมาชิกตามที่บริษัทกำหนดอย่างเป็นทางการแล้วเท่านั้น

ทั้งนี้ ศูนย์ขาย SME จะเป็นผู้ได้รับค่าบริการตกแต่งเว็บไซต์ทั้งหมด ยกเว้นหากว่าศูนย์ขาย SME แจ้งความประสงค์ต้องการให้บริษัทเป็นผู้ออกใบเสนอราคาหรือหนังสือต่างๆ บริษัทจะคิดค่าดำเนินการ 25% ของราคาค่าบริการตกแต่ง และ/หรือ หากศูนย์ขาย SME นั้นต้องการให้บริษัทเป็นผู้รับงานตกแต่งเว็บไซต์ สิทธิ์ในการรับค่าบริการตกแต่งเว็บไซต์จะเป็นของบริษัททั้งหมด โดยบริษัทจะจัดสรรค่าแนะนำให้แก่ศูนย์ขาย SME ในอัตราที่บริษัทกำหนดไว้โดยจะแจ้งให้ทราบล่วงหน้า ทั้งนี้บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงราคาและผลประโยชน์ที่เกิดขึ้นจากค่าบริการตกแต่งเว็บไซต์

13. บริษัทไม่สามารถเปิดศูนย์ขาย SME อื่นขึ้นในเขตบริการของศูนย์ขาย SME ซึ่งยังคงสัญญาอยู่

